

разработанной еще в 60-х годах, для ракетной техники он устарел, но нашел новое применение);

- не осознанные самим потребителем, но угаданные предпринимателем потребительские запросы (обычно такого рода идеи также базируются на достижениях науки и техники и предполагают рисковую форму ведения бизнеса).

*Во-вторых*, он ведет отбор конкретных идей из накопленного объема. Отбор осуществляется по различным критериям в зависимости от конкретной ситуации. Такими критериями могут быть:

- эффективность идеи (например, реализация идеи А обещает чистую прибыль в размере 1 млн. руб., а идеи Б – 2 млн.);
- перспективы завоевания прочного положения на рынке (с товаром А можно «занять» 10% рынка, а с товаром Б – 25%);
- длительность периода от начала воплощения идеи до момента получения прибыли;
- размер требуемого капитала и возможности его инвестирования;
- степень доступности оборудования (закупить в своем регионе у своего партнера или выходить на зарубежный рынок);
- наличие рабочей силы, требуемой квалификации и др.

Таким образом, на втором этапе создается банк предпринимательских идей.

*В-третьих*, проводится анализ отобранных идей. Оценивая каждую идею по отдельным критериям, предприниматель получает суммированный итог, который и служит основой для анализа.

#### 2. Технология производства.

Обладание необходимой информацией об уровне развития науки, техники и технологий представляет собой второй фактор ПД. Предприниматель, принявший решение о практическом воплощении идеи, должен иметь информацию о технологии производства товара, который составляет предмет идеи. Причем он стремится к выявлению самой эффективной из всех существующих технологий. Но такая технология должна быть при этом доступной для предпринимателя.

#### 3 Средства производства.

Технология, избранная и используемая предпринимателем для организации процесса производства, требует определенного материального обеспечения, под которым понимается оборудование, машины, аппараты, различные ресурсы. Кроме этого, предприниматель нуждается в здании, где будет установлено оборудование, а также земельном участке, занятом под производственные мощности. Все это вместе взятое составляет технические элементы производства, которые выступают как третий фактор ПД.

#### 4. Предпринимательский капитал.

И реализация предпринимательской идеи, и выбор технологии, и ее материальное обеспечение, - становятся возможными только тогда, когда у предпринимателя есть возможность использовать еще один, четвертый фактор предпринимательской деятельности – капитал в требуемой форме и требуемом объеме. Под капиталом понимаются материальные и финансовые средства, а также интеллектуальная собственность, используемые в процессе производства и служащие средством извлечения прибыли.

Основными источниками формирования предпринимательского капитала являются:

- финансовые итоги предыдущей предпринимательской деятельности (собственной или наследуемой);
- личные сбережения (не только в денежной, но и вещественной товарной, интеллектуальной форме);

ЭК Бойко

- заемные средства, т.е. средства, взятые в долг под какие-либо определенные обязательства.

#### 5. Предпринимательский тип мышления и поведения.

Именно предприниматель осуществляет комбинирование четырех указанных факторов производства для достижения определенных целей, а процесс комбинирования факторов производства и есть процесс предпринимательства.

### Тема 3. Создание предприятия - основа предпринимательской деятельности

#### 3.1. Предприятие как самостоятельный хозяйствующий субъект

Осуществление предпринимательской деятельности в форме юридического лица предполагает создание предприятия. Встречаются различные трактовки термина «предприятие». В одних случаях этот термин используется как синоним общества, компании, фирмы, т.е. служит определением участника экономического процесса. В других случаях под предприятием понимается определенный производственно-хозяйственный комплекс, состоящий из отдельных элементов единой структуры - прежде всего материальных и трудовых. При этом термин «предприятие» выступает в качестве другого определения - завод, фабрика, склад, торговая организация и т. д.

*Под предприятием в России понимается самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный в порядке установленном законом, для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли. Предприятие самостоятельно осуществляет свою деятельность, распоряжается выпускаемой продукцией, полученной прибылью, остающейся после уплаты налогов и других обязательных платежей (Закон РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности» 25.12.90 г.)*

Предприятие как юридическое лицо:

- имеет в собственности обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом;
- имеет самостоятельный баланс или смету;
- имеет печать и собственный расчетный счет;
- подлежит государственной регистрации в органах юстиции;
- имеет наименование и организационно-правовую форму, которые включаются в единый государственный реестр юридических лиц;
- имеет устав.

Предприятие как юридическое лицо может создавать обособленные структурные подразделения, не являющиеся самостоятельными юридическими лицами:

- представительства,
- филиалы,
- отделения.

СРЗ. 9.1.1.1 **Представительство** - это обособленное структурное подразделение юридического лица, которое располагается вне местоположения юридического лица и осуществляет только представительские функции в конкретном регионе. Представительство осуществляет защиту интересов юридического лица, наделяется определенным имуществом, но статуса юридического лица не имеет.

**Филиалом** именуется обособленное структурное подразделение юридического лица, расположенное вне места нахождения юридического лица и осуществляющее все его функции (в том числе и представительские) или их часть. Филиал обладает большими, по сравнению с представительством, правами. Филиал не имеет статуса

юридического лица, но обладает обособленным имуществом, может иметь собственный баланс (не для внешнего представления).

**Отделение** представляет собой обособленное структурное подразделение юридического лица (чаще с функциями филиала), расположенное в месте нахождения юридического лица. Отделение не обладает статусом юридического лица, но может полностью или частично дублировать функции юридического лица.

**Жизненный цикл предприятия** характеризуется следующими стадиями: создание, реорганизация, санация, банкротство, ликвидация.

**Создание предприятия** - возникновение субъекта хозяйственной деятельности по факту его государственной регистрации в соответствующих органах исполнительной власти.

Из опыта рыночной экономики известно, что из числа зарегистрированных предприятий в период становления выдерживают конкуренцию только 40%, остальные становятся несостоятельными в первый год своего существования.

Предприятие, закрепившиеся в своей рыночной нише, в процессе развития неминуемо реорганизуется. Юридическое лицо может быть *реорганизовано* в ходе осуществления им своей деятельности.

**Реорганизация** - это прекращение права субъекта с правопреемством.

Существуют два вида реорганизации: добровольная и принудительная.

**Добровольная** реорганизация осуществляется по решению учредителей (участников) или органа юридического лица, уполномоченного на то учредительными документами.

**Принудительная** реорганизация осуществляется по решению суда или уполномоченных на то государственных органов.

Действующим законодательством предусмотрено пять способов реорганизации:

- слияние с другим юридическим лицом,
- присоединение к другому юридическому лицу или присоединения другого юридического лица,
- разделение на нескольких юридических лиц,
- выделение другого юридического лица на основе собственного имущества,
- преобразование в другое юридическое лицо.

Добровольная реорганизация может быть проведена любым из этих пяти способов, а принудительная реорганизация предполагает использование только двух способов: разделения и выделения.

При *слиянии* юридических лиц права и обязанности каждого из них переходят к вновь возникшему юридическому лицу в соответствии с *передаточным актом*.

При *слиянии* предприятия прекращают свое существование в качестве юридического лица и сведения о них исключаются из государственного реестра предприятий. В результате возникает новое юридическое лицо, подлежащее государственной регистрации.

Предприятия, участвующие в слиянии, заключают *договор о слиянии*, который заменяет учредительный договор при создании юридического лица.

При *присоединении* юридических лиц к другому юридическому лицу к последнему переходят права и обязанности присоединенных в соответствии с *передаточным актом*. Юридическое лицо, к которому осуществлялось присоединение, считается реорганизованным с момента внесения в единый государственный реестр записи о прекращении деятельности присоединенных юридических лиц.

Условия договора о присоединении аналогичны условиям договора о слиянии. Вопросы об утверждении передаточного акта, внесении изменений и дополнений в учредительные документы решаются общим собранием участников присоединяемых юридических лиц.

При *разделении* юридического лица его права и обязанности переходят к вновь возникшим юридическим лицам в соответствии с *разделительным балансом*. Перед составлением разделительного баланса проводится полная инвентаризация имущества предприятия, подлежащего разделению. Решение о разделении принимает общее собрание участников. Возникшие в результате разделения новые юридические лица подлежат государственной регистрации.

При *выделении* из состава юридического лица одного или нескольких юридических лиц к каждому из них переходят права и обязанности реорганизованного юридического лица в соответствии с *разделительным балансом*. Реорганизованное предприятие продолжает действовать как старое юридическое лицо, а государственной регистрации подлежат вновь созданные в результате выделения юридического лица.

При *преобразовании* юридического лица в другую организационно-правовую форму (например, из ЗАО в ОАО) к вновь возникшему юридическому лицу переходят права и обязанности реорганизованного юридического лица в соответствии с *передаточным актом*.

**Санация** - это финансовое оздоровление предприятия, необходимость которого возникает при экономической нестабильности. Есть несколько путей санации: это может быть замена руководства и управленческого персонала, продажа по суду или по соглашению кредиторов, привлечение инвестиций и выплаты кредиторам из будущих доходов и пр.

Если санация не принесла ожидаемых результатов, проводится процедура банкротства. **Банкротство** - это удостоверенная судом полная неспособность субъекта хозяйствования оплатить свои финансовые обязательства. Банкротство рассматривается как экономическая и юридическая процедура ликвидации должника, продажи его имущества и расчета с кредиторами.

**Ликвидация** предприятия - прекращение его деятельности и исключение из реестра государственной регистрации. Ликвидация происходит по причине банкротства по решению собственника или судебных органов.

### 3.2. Организационно-правовые формы коммерческих организаций \_\_\_\_\_

Предприятие, в зависимости от своей основной цели, может быть как коммерческим, так и некоммерческим.

**Коммерческое предприятие** (организация) - юридическое лицо, основной целью которого выступает получение прибыли и распределение между учредителями (физическими и юридическими лицами).

**Некоммерческая организация** - это юридическое лицо, для которого получение прибыли и ее распределение не выступает в качестве основной цели; получаемая прибыль используется для саморазвития и достижения уставных целей организации.

Основные формы некоммерческих организаций:

- общественные организации (объединения),
- благотворительные и иные фонды,
- религиозные организации,
- потребительские кооперативы,
- ассоциации или союзы, образуемые как коммерческими, так и некоммерческими организациями,
- образовательные и иные учреждения, функционирующие на основе полного или частичного финансирования.

Коммерческие предприятия (организации) в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, введенным в действие с 1 января 1995 г., могут

создаваться в виде хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий.

**Хозяйственными товариществами и обществами** именуется коммерческие организации, обладающие на правах собственности каким-либо обособленным имуществом, с разделенным на доли (вклады) уставным или складочным капиталом.

Существует два вида товариществ: полное товарищество и товарищество на вере.

**Полное товарищество** - это объединение нескольких физических и (или) юридических лиц для осуществления совместной предпринимательской деятельности на основании договора между ними.

Члены полного товарищества несут солидарную (*субсидиарную*) ответственность по обязательствам товарищества всем своим имуществом. Т.е., при банкротстве одного из учредителей его ответственность по обязательствам товарищества распределяется между остальными учредителями пропорционально их вкладам.

Полное товарищество создается и действует на основании *учредительного договора*, который подписывается всеми участниками.

Управление деятельностью полного товарищества осуществляется по *общему* согласию всех участников. Каждый участник имеет один голос, независимо от доли в складочном капитале (если иное не предусмотрено учредительным договором).

Распределение прибыли и убытков между участниками полного товарищества осуществляется пропорционально их долям в складочном капитале.

Если в какой-то момент чистые активы товарищества станут меньше размера его складочного капитала, то полученная прибыль не распределяется между участниками, пока стоимость чистых активов не превысит размер складочного капитала.

С точки зрения правовых последствий полное товарищество относится к категории нежелательных форм объединений, поскольку не предполагает ограничение ответственности, но в то же время такая организационно-правовая форма создает максимум удобств и уверенности в минимизации риска со стороны заказчика и инвесторов при реализации крупномасштабных проектов.

**Товариществом на вере (командитным товариществом)** признается товарищество, в котором наряду с полными товарищами (участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом) имеются вкладчики (командитисты), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах внесенных ими сумм и не принимают участия в осуществлении предпринимательской деятельности.

Товарищество на вере создается и действует на основании *учредительного договора*, который подписывается всеми полными товарищами и содержит все сведения о складочном капитале (полных товарищей и вкладчиков).

Одной из самых первых форм коммерческих предприятий, появившихся в России, является **производственный кооператив**, представляющий собой добровольное объединение граждан с целью осуществления совместной производственной или какой-либо иной хозяйственной деятельности. Собственность кооператива складывается из паев. Деятельность кооператива строится на личном участии его членов в производственной деятельности. Члены кооператива несут *субсидиарную* ответственность.

Прибыль, получаемая кооперативом, распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием в деятельности предприятия.

Учредительным документом является *устав*, утверждаемый общим собранием его членов.

Высшим органом управления является *общее собрание* его членов. Каждый член кооператива имеет один голос при принятии решений общим собранием независимо от его доли участия. Исполнительными органами являются правление и председатель.

Число членов кооператива не должно быть менее пяти.

**Унитарным предприятием (УП)** признается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество. В форме унитарных могут быть созданы лишь государственные или муниципальные предприятия.

Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия.

Предприятие, организуемое по решению органов местной власти, относится к категории **муниципальных унитарных предприятий**. Если предприятие создается по решению уполномоченного на то государственного органа, то оно считается **государственным унитарным**. Имущество УП находится соответственно в государственной или муниципальной собственности.

УП создается по решению уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления.

Учредительным документом является его *устав*, утверждаемый уполномоченным органом.

Если чистые активы окажутся меньше уставного фонда, уполномоченный обязан произвести уменьшение уставного фонда.

На базе имущества, находящегося в федеральной собственности, может быть образовано унитарное предприятия, основанное на праве оперативного управления (**федеральное казенное предприятие**).

Российская Федерация несет субсидиарную ответственность по обязательствам казенного предприятия и оно может быть ликвидировано только по решению РФ.

**Хозяйственное общество** - это коммерческая организация, уставный фонд которой формируется одним или несколькими и (или) юридическими лицами путем внесения ими своих долей (или полной величины уставного капитала, если в качестве учредителя выступает одно лицо). В качестве долей могут рассматриваться денежные или материальные средства, интеллектуальный капитал, ценные бумаги или какие-то определенные имущественные права, имеющие денежную оценку. При этом для интеллектуального капитала и имущественных прав осуществляется экспертная оценка их стоимости в денежной форме.

Существует четыре формы хозяйственных обществ:

- общество с ограниченной ответственностью,
- общество с дополнительной ответственностью,
- акционерное общество, которое может быть: открытым и закрытым.

**Общество с ограниченной ответственностью (ООО)** - это коммерческая организация, учредителем которой выступает одно или несколько физических и (или) юридических лиц, уставный капитал которого разделен на доли, определенные учредительными документами.

Участники ООО не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков в пределах внесенных ими вкладов.

Учредительным документом ООО является *учредительный договор*, подписанный его учредителями (до утверждения устава) и далее утвержденный ими *устав*.

Уставный капитал составляет из стоимости вкладов его участников, которую они могут уступать другим участникам общества (третьим лицам, если предусмотрено уставом).

Высшим органом управления ООО является *общее собрание* его участников. В обществе создается исполнительный орган (коллективный или единоличный), осуществляющий текущее руководство его деятельностью.

**Обществом с дополнительной ответственностью (ООО)** признается юридическое лицо, учрежденное одним или несколькими физическими лицами. Отличие такой формы хозяйственного общества от общества с ограниченной ответственностью состоит в том, что ответственность по обязательствам такого общества распространяется не только на вклад учредителя в уставный капитал, но и на *его имущество*. Кроме того, при наличии двух или более учредителей такого общества в действие вступает положение о субсидиарном несении ответственности.

Наиболее популярной формой организационно-правового статуса предприятия является акционерное общество.

Развитие акционерного дела в России началось еще в XVIII в. К 1830 г. выпуск акций не успевал за спросом на них. Интерес к акциям проявляли представители всех сословий. Чтобы развитие акционерного дела не принимало стихийный характер в 1835-36 г.г. был разработан «Акционерный закон» и «Положение о компаниях на акциях». В России уже в тот период осознавалось значение акционерных компаний.

Определенным этапом современного развития акционерства явилось Постановление Совета Министров «О выпуске предприятиями и организациями ценных бумаг», изданное в 1988 г. В 1990 г. утверждено Положение «Об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью». В 1995 г. Госдумой принят Федеральный закон «Об акционерных обществах», который постоянно совершенствуется и редактируется.

В соответствии с этим законом **акционерным обществом (АО)** признается общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций; участники АО (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью АО, в пределах стоимости принадлежащих им акций. Рассмотрим несколько основных понятий, связанных с акционерной деятельностью.

**Акция** — это документ, ценная бумага, выпускаемая акционерным обществом, свидетельствующая о паевом взносе ее собственника в уставный фонд общества и дающая ему право на получение дивиденда.

**Дивиденд** — это доход (часть чистой прибыли акционерного общества), получаемый владельцем акции, который выражается в % или в абсолютном значении.

Различают следующие виды акций:

**Обыкновенные (простые) акции.** Их владельцы обладают всеми правами акционеров: могут участвовать в общем собрании акционеров с правом голоса по всем вопросам, а также имеют право на получение дивидендов, а в случае ликвидации общества — право на получение части его имущества.

**Привилегированные акции.** Их владельцы не имеют права голоса на общем собрании акционеров (если иное не установлено уставом) и получают строго определенный дивиденд в % к номинальной стоимости или в твердой денежной сумме.

АО является юридическим лицом, следовательно, может создавать филиалы и открывать представительства в соответствии с общим законодательством.

АО может иметь дочерние и зависимые общества с правами юридического лица. Общество признается **дочерним**, если основное общество имеет преобладающую долю в уставном капитале дочернего или между ними заключен договор. Общество признается **зависимым**, если другое (преобладающее) общество имеет более 20% голосующих акций первого.

Создание общества осуществляется по решению учредителей на учредительном собрании по результатам голосования (единогласно).